



# Premiumtechnik am Bau mit Premiumanschluss

SOLUTION

Die **HSB Handels- und Servicegesellschaft für Baumaschinen** aus Ensdorf ist Marktführer im südwestdeutschen Raum für den Handel, die Vermietung und den Service von Turmdrehkränen, Baumaschinen, Baugeräten und Containern. Das 1983 gegründete Familienunternehmen mit rund 90 Mitarbeitern wird in zweiter Generation von Thomas Rupp geleitet und ist mit einer Niederlassung in Schweich und einer Tochtergesellschaft in Luxemburg vertreten.

Das Leistungsspektrum reicht von Turmdrehkränen von Liebherr und Mobilkränen von Sennebogen über Baumaschinen von Kubota, Kramer Allrad, Wirtgen Hamm, Bergmann, Merlo und Weber über Brech- und Siebanlagen bis zu Baugeräten unter anderem von Atlas Copco und Norton. Dabei ist HSB sowohl im Verkauf als auch mit dem größten und modernsten Mietpark Partner seiner Kunden. Darüber hinaus baut HSB das Serviceangebot kontinuierlich aus. Abgerundet wird das Angebot durch die Vermietung von Containern und Bauwagen.

Mit einem Neubau in Schweich und der Erweiterung in Ensdorf trägt HSB dem bisherigen Wachstum Rechnung und legt die Basis für den weiteren Erfolg des Unternehmens.

[www.hsb-baumaschinen.de](http://www.hsb-baumaschinen.de)



## HSB Baumaschinen sichert sich mit Glasfaseranschluss weiteres Wachstumspotenzial



Seit fast 35 Jahren steht die HSB Handels- und Servicegesellschaft für Baumaschinen für Top-Leistung und Premiumservice. Selbstverständlich heißt dies auch, dass immer mehr Prozesse digital gestaltet und abgewickelt werden,

die Kommunikation schneller aber trotzdem zuverlässig erfolgt und nicht zuletzt, dass die Datenmengen stetig anwachsen.

Dementsprechend suchte das Unternehmen vor einigen Jahren nach einer zukunftsfähigen und nachhaltigen Daten- und Sprachanbindung, die unter anderem auch die Auslagerung des eigenen Rechenzentrums ermöglichte. „An unserem Standort in Ensdorf konnten wir nur über provisorische Lösungen Bandbreiten generieren, die den Geschäftsbetrieb sinnvoll erlaubten“, berichtet IT-Leiter Peter Schmengler. „Eine Funklösung ging zum Beispiel regelmäßig dann in den Keller, wenn private Anwender in der Umgebung in den Nachmittagsstunden zu surfen begannen.“



### Glasfaseranschluss bietet nachhaltige Vernetzung

Heute arbeiten fast ein Drittel der rund 90 Mitarbeiter kontinuierlich online – in der Bestellung, der Konfiguration von Fahrzeugen, in der Kommunikation, dem Marketing und inzwischen auch in der Wartung. „Moderne Baumaschinen und Turmdrehkrane sind analog zu PKWs voller Technik und dementsprechend ist auch die Wartung Hightech. Mit dem leistungsfähigen WLAN-Netz, das wir auf der Glasfaserverbindung von inexo aufbauen, können wir hier effizient arbeiten“, schildert Geschäftsführer Thomas Rupp.

Gestartet ist HSB mit einer symmetrischen Anbindung von 20 Mbit/s. In der täglichen Arbeit wurde dann schnell klar, dass die VPN-Verbindungen zum Rechenzentrum, die Telefonie und die Datenanwendungen mehr Bandbreite benötigen. „Die Aufstockung auf 50 Mbit/s symmetrisch verlief problemlos. Ein Anruf bei inexo und zwei Tage später hatten wir die entsprechende Leistung auf der Leitung“, erinnert sich Peter Schmengler gerne an die schnelle Umsetzung.

### Vernetzung der Standorte

Neben der direkten Glasfaserverbindung des Hauptsitzes in Ensdorf und der Realisierung des WLAN-Netzes, bindet inexo auch den



Standort in Schweich ins Unternehmensnetzwerk ein. Hier stehen HSB 10 Mbit/s symmetrisch zur Verfügung, die inexo über eine Richtfunkstrecke in beide Gebäude am Standort bringt. Zudem integriert inexo die Luxemburger Tochtergesellschaft in die Telefonanlage mit somit knapp über 50 Nutzern.

Die direkte Glasfaserverbindung sichert HSB das weitere Wachstum. Ohne weitere Investitionen kann die Bandbreite mit kurzer Vorlaufzeit den Anforderungen angepasst werden. „Diese Flexibilität und Sicherheit geben uns die Möglichkeit für eine weitere dynamische Entwicklung“, freut sich Thomas Rupp.

### Stimmen des Kunden:

„Die Digitalisierung in der Baubranche schreitet rasant voran. Mit der Glasfaserverbindung sind wir als Partner unserer Kunden heute und in Zukunft bestens aufgestellt.“ *Thomas Rupp, geschäftsführender Gesellschafter der HSB*

„Immer mehr Arbeitsbereiche greifen stetig auf Daten zu – von der Verwaltung bis hin zur Werkstatt. Mit inexo haben wir ein Telekommunikationsunternehmen an unserer Seite, das die stetig wachsenden Datenmengen problemlos und sicher abbilden kann.“ *Peter Schmengler, IT-Leiter der HSB*

